



Patricia Jahier, Consultante Indépendante en Recrutement

Mon client, une PME présente dans la région grand ouest depuis plus de 10 ans est un acteur majeur parmi les spécialistes de la Distribution Electrique. La société Recherche dans le cadre de son développement d'activité

UN COMMERCIAL SEDENTAIRE BtoB H/F

A ce poste de COMMERCIAL SEDENTAIRE H/F basé à **BAIN DE BRETAGNE (35)** vous Travaillerez en binôme avec les commerciaux itinérants et contribuerez au développement du chiffre d'affaires de l'agence.

Vos principales missions

- Vous assurerez avec professionnalisme et enthousiasme la bonne gestion et le développement du portefeuille de clientèle constitué professionnels, PME, PMI. en répondant aux besoins techniques et tarifaires.
- Vous assurerez le phoning, vous établirez les offres de prix et assurerez leur suivi. Vous traiterez également les commandes et réclamations émanant de ces appels.
- Vous serez garant(e) de nos bonnes relations avec nos fournisseurs.

Votre profil

- Vous êtes diplômé(e) d'un BAC+2 électronique/électrotechnique idéalement complété d'une licence pro Technico-commerciale.
- Passionné(e) par la vente, avec une connaissance des produits électriques, vous avez à cœur de satisfaire vos Clients.
- Vous avez le gout du challenge, une personnalité, persévérant(e) et autonome
- Une première expérience réussie dans le domaine de la distribution de matériel électrique serait un plus.

Avantages

Rémunération attractive - Fixe selon profil + commissions + avantages (Mutuelle, PEE)

Type d'emploi : Temps plein, CDI