

INTITULE : Commercial responsable zone Ouest – Maintenance conditionnelle (H/F)**STATUT : Cadre****ACOEM**

Dans un monde complexe en accélération constante, l'environnement est de plus en plus impacté. Le Groupe ACOEM s'engage pour un développement durable et aide les entreprises et les pouvoirs publics à limiter leur impact environnemental, en leur proposant les produits et services permettant :

- de prévenir les nuisances sonores et vibratoires
- d'améliorer la qualité de l'air
- d'accroître la productivité et la fiabilité des machines industrielles.
- de protéger les hommes, les sites et les véhicules sur les théâtres d'opération

Partout dans le monde, les 670 collaborateurs ACOEM innovent dans la mesure, l'analyse et la maîtrise de l'ensemble des paramètres environnementaux avec les marques **01dB, ECOTECH, ONEPROD, FIXTURLASER, MEAX** et **METRAVIB**.

Retrouvez-nous sur www.acoemgroup.com

PRINCIPALES MISSIONS :

Dans le cadre du développement de son activité, Acoem recherche un Commercial Responsable de la zone Ouest pour développer les ventes produits et services de sa marque Oneprod dans le domaine de la maintenance conditionnelle.

Principales missions :

- Pérenniser l'activité avec les clients du secteur : connaissance de l'organisation du client, démarches commerciales ciblées, propositions d'évolution,
- Prospector les cibles identifiées notamment à travers des visites et des manifestations particulières (salons, conférences...)
- Établir les offres commerciales en coordination avec les services techniques
- Réaliser les objectifs d'entrées de commandes
- Participer à la définition et à la mise en œuvre du plan d'actions commerciales
- Effectuer le reporting mensuel (entrées de commandes, prévisions, actions menées, actions prévues)

POSITION : Rattaché au Responsable commercial Oneprod France

PROFIL RECHERCHÉ :

- Formation de base : DUT ou ingénieur filières mécanique, électrotechnique, électronique ou équivalent
- Expérience souhaitée : une 1^{ère} expérience en tant que technico-commercial dans un milieu industriel serait un plus
- Qualités humaines : grande autonomie, motivé par la vente, disponibilité et mobilité, capacité d'écoute, sens du service client, goût du contact, persévérance.
- Langues : maîtrise de l'anglais souhaitée

CRITERES DE PERFORMANCE ET CONNAISSANCES

- Des connaissances en analyse vibratoire, mesures physiques, instrumentation sont demandées
- La maîtrise des techniques de négociation/communication est demandée
- La maîtrise du Pack Office est indispensable

CONTRAT : CDI**REMUNERATION ANNUELLE :** selon expérience**LIEU DE TRAVAIL :** Rattaché à l'agence de Cherbourg + déplacements fréquents en France (Grand ouest et IDF)**CANDIDATURE :** careers@acoemgroup.com